

El Protocolo Alvear

Cómo eliminamos los cuellos de botella y automatizamos el 100% de la calificación de clientes.

1. EL COSTO INVISIBLE DE RESPONDER "A MANO"

Antes de intervenir su ecosistema, el equipo de Alvear Home sufría el síndrome de la "bandeja llena". Pasaban horas respondiendo consultas repetitivas de WhatsApp, copiando y pegando precios, y filtrando manualmente a quienes realmente querían comprar de quienes solo estaban mirando.

El problema no era la falta de clientes, era la **fricción operativa**. Cada minuto invertido en responder una duda básica era un minuto restado a cerrar una venta de alto valor. Si tu equipo de ventas hace trabajo administrativo, estás perdiendo dinero.

2. LA ARQUITECTURA INVISIBLE

No instalamos un chatbot tradicional que frustra al usuario. Diseñamos un **ecosistema de enrutamiento cognitivo**.

¿Qué significa esto en la práctica? Cuando un lead entra, el sistema analiza su intención en milisegundos. Si hace una pregunta frecuente o pide un catálogo, la Inteligencia Artificial lo resuelve en el acto, 24/7. Pero si el sistema detecta intención de compra directa, transfiere ese lead instantáneamente a un vendedor humano, ya perfilado, con el historial de la charla y listo para el cierre. El humano solo entra a la cancha a facturar.

3. CHECKLIST: ¿TU NEGOCIO TIENE FUGAS DE CAPITAL?

Tómate 10 segundos. Si respondes "Sí" a más de dos preguntas, tu infraestructura actual te está frenando:

- ☐ ¿Tus vendedores dedican más del 30% de su día a responder preguntas frecuentes?
- ☐ ¿Pierdes seguimiento de leads porque se enfrían en la bandeja de entrada?
- ☐ ¿Los fines de semana tu negocio deja de calificar prospectos hasta el lunes a las 9 AM?
- ☐ ¿Tienes que cargar datos a mano desde WhatsApp hacia tu CRM o planillas?

Tu ecosistema puede funcionar así en menos de 30 días.

El caso de Alvear Home no es magia, es ingeniería de procesos. La tecnología para que tu negocio funcione de forma autónoma ya existe, el desafío es orquestarla correctamente.

No necesitas tirar tu software actual a la basura. Nos integramos a lo que ya usas.

Si marcaste varios "Sí" en el checklist anterior, hagamos un diagnóstico rápido.

Hablar con INTI AI por WhatsApp